

В МИРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

Матафонова Александра Сергеевна,

студент второго курса, гр. МАУ – 211,

Факультет «Мировая экономика и право»,

Сибирский государственный университет путей сообщения,

г. Новосибирск

Руководитель Ванеева Т.А., доцент к. э. н.

КАПИТАЛ КАК ИНСТИТУТ ОБЩЕСТВА И ФАКТОР ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация. Целью данной работы является рассмотрение капитала, во-первых, как общественного института, во-вторых – как важнейшего фактора производства в современных условиях.

Основной методологической посылкой изучения механизма формирования доходов в условиях современного рынка, с нашей точки зрения, может быть, во-первых, рассмотрение капитала как главного фактора, который предопределяет получение прибыли при организации производственного процесса, во-вторых, его характеристика как института, проявляющего себя в общественной жизни. Именно капитал и разнообразные формы его реализации являются тем «звеном», которое определяет сущность и содержание общественных процессов в каждой фазе общественного воспроизводства. [2, с. 100]

Власть капитала в ее материальном выражении проявляется, в конечном счете, в присвоении излишка (прибавочного продукта), создаваемого в процессе общественного производства. Неоклассическая теория обосновывает такое право использования капитала в качестве *платы* за собственность на физический, денежный или финансовый его виды. Основные составляющие дохода на капитал:

- 1) амортизация (зданий, сооружений и т.д.);

В МИРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

2) чистый доход (доход собственника за бескризисное размещение капитала);

3) премия за риск, размер которой крайне трудно оценить;

4) чистая экономическая прибыль (может быть равно нулю, если в экономике равновесие, и больше нуля, если равновесие нарушено в пользу производителя).

Возможности альтернативного использования капитала расширяются в процессе развития рынка, появления его новых сегментов, хотя его экономическими формами, необходимыми для осуществления производственного процесса, по-прежнему остаются физический и финансовый капитал (в виде инвестиций, ценных бумаг, основных и производных). Сами средства производства – физический капитал. Физический капитал так же, как и финансовый, обладает свойством ликвидности – способностью превращаться в другие экономические формы, в частности, в денежную, что и создает основы его альтернативного использования в интересах собственника. [1, с. 64]

Данная характеристика свойств капитала относится к капиталу в экономической сфере. Но сложились в современном обществе и иные его формы: административный, культурный, политический, человеческий, социальный, символический и др. Каждая из этих форм имеет инкорпорированное состояние. Другими характеристиками разнообразных форм капитала являются его объективированное состояние, институционализация, наличие определенной стратификационной системы, способы передачи и измерения. Центральное положение на фоне всех этих форм занимает экономический капитал, но другие также стремятся доминировать. Всякая форма представляет собой общественное отношение, поскольку использование ресурсов вне социального организма невозможно. Варианты альтернативного использования

В МИРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

капитала в современном обществе весьма многообразны и не ограничиваются его применением в процессе производства только экономических благ. Это увеличивает его преимущество как фактора производства.

Труд как ресурс – тоже уникален и имеет характеристики, не присущие капиталу, но отличающие его:

1) работник не является полностью воспроизводимым фактором, так как все люди уникальны;

2) человек рождает себе подобных, что безвозмездно достается производству;

3) плата за сохранение человека как элемента природы должна входить в издержки производства. [2, с. 133]

Проявление капитала как *производственного ресурса* выражается в его воздействии на товарные свойства – стоимость и полезность, и это воздействие принципиально отличается. Первое является преимущественно косвенным, а производство потребительной стоимости как совокупности полезных свойств товара, удовлетворяющих общественную потребность, осуществляется с участием капитала и видно уже на поверхности экономического процесса.

Непосредственное участие капитала в создании потребительной стоимости и косвенное – в создании стоимости товара связано с категорией производительности труда. Влияние капитала на производительность труда, как главный индикатор уровня эффективности производства, является основным каналом его воздействия на производимый продукт, имеющий две формы своего существования – стоимостную и натурально-вещественную, представленную совокупностью полезных свойств.

В МИРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

Понятие *общественного капитала* раскрывает внутренние естественные законы развития рыночной экономики как целого. Этот капитал превращается в господствующую над обществом силу, делая зависимым от себя индивидуальные капиталы и потребителей. Как институт общества он участвует в процессе формирования доходов экономических субъектов, т.е. прибыли в ее разнообразных формах и заработной платы. Влияние на этот процесс оказывают основные элементы рыночного механизма: спрос, предложение и уровень цен.

Расширительная трактовка современного институционализма, включающая в число институтов совокупность формальных и неформальных норм, ценностей, правил, а также органов, регулирующих эти нормы и правила, является наиболее продуктивной для изучения механизма формирования доходов населения. Необходимо различать системные (внешние) институты, устанавливающие основные правила хозяйственной деятельности и, в первую очередь, осуществляющие спецификацию и защиту прав собственности. К ним относится государство. Эта ведущая группа институтов, представленная, прежде всего, капиталом, правами собственности и государством, охватывает разные слои общественных отношений: экономические, политические и юридические. Другая – это локально-организационные институты, деятельность которых связана с заключением сделок на открытом рынке и внутри организационных структур. Они непосредственно влияют на уровень трансакционных издержек, определяя условия заключения контрактов. [1, с. 98]

Изучая институты современной экономики, следует иметь в виду, что они генетически разнородны, так как включают группу формальных норм, правил, ценностей и стандартов поведения, сложившихся еще в условиях плановой экономики. Рыночные отношения предпола-

В МИРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

гают их постепенное упразднение либо трансформацию. Заработная плата и прибыль формируются так же, как и стоимость, под влиянием институтов макро- и микроуровней. Для формирования стоимости товара определяющее значение имеют те, что воздействуют на результаты и затраты по его созданию, а доходы экономических субъектов в значительной мере зависят от принципов распределения и перераспределения создаваемого продукта. Функциональное распределение доходов связано с работой предприятий и определяется макроэкономическими условиями. Вторичное распределение (перераспределение) – зависит непосредственно от ценового механизма и государственного регулирования рыночных процессов.

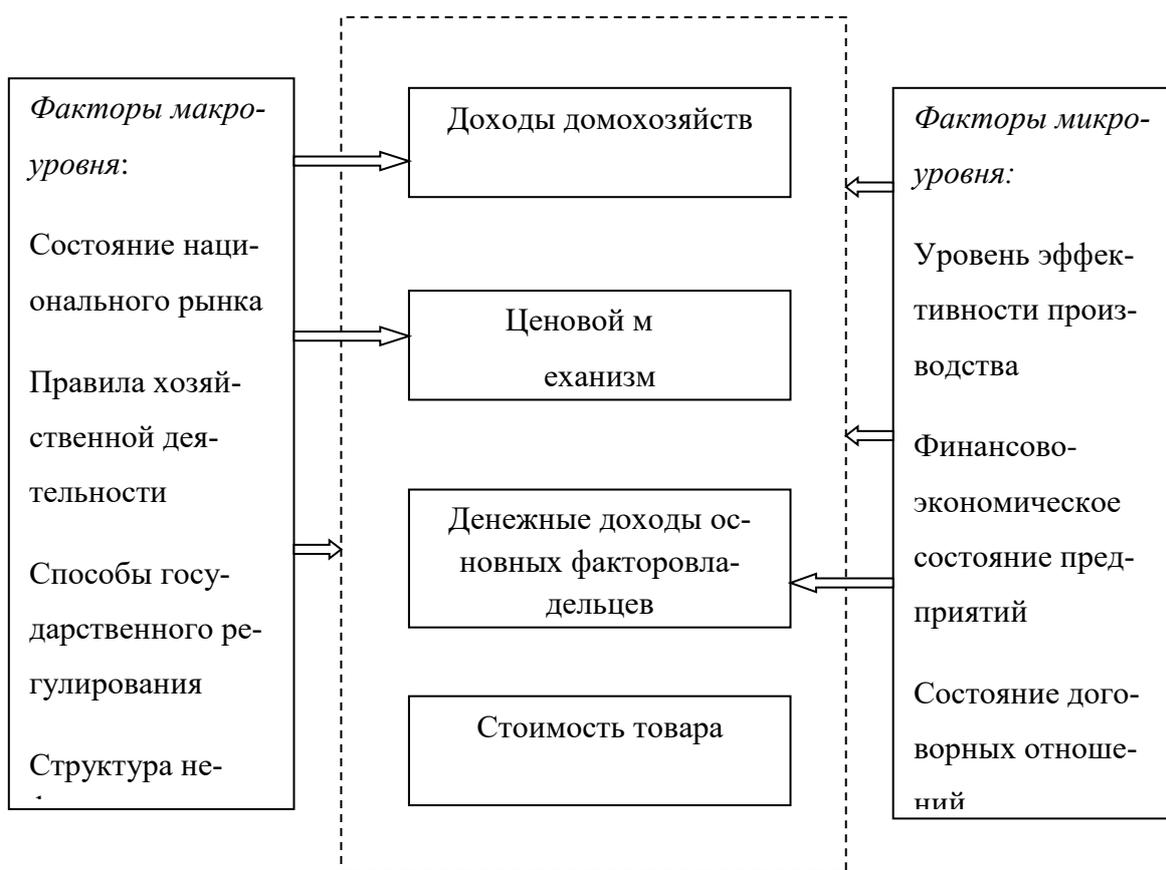


Рис. 1. Основные факторы функционального и вторичного распределения доходов

В МИРЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

Сегодня экономический капитал все в большей степени проникает во все сферы общественной жизни и человеческие отношения. Особенности капитала как фактора производства определяют его господствующее положение как института общества и позволяют владельцу факторов присваивать доход вне зависимости от вклада этого ресурса в создание товара. Оценка его влияния на процесс создания экономических благ в концентрированном виде делается рынком. [2, с. 154].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1. Меньшиков С. Новая экономика. – М.: Международные отношения, 2013. – С. 144 – 155.*
- 2. Фиськова Л. Н. Рыночный механизм формирования доходов и его особенности в условиях переходного периода. – Новосибирск: НГУЭУ, 2011. – 160 с.*